证券代码：688259 证券简称：创耀科技

**创耀（苏州）通信科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 投资者关系活动类别 |

|  |
| --- |
| □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 √业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他（）  |

 |
| 参与单位名称 | 鹏华基金、华安基金、淳厚基金、东兴基金 国融基金、创金合信基金、上海尘星资产、上海宁泉资产、深圳前海民信、北京橡果、湖南万泰华瑞、西藏源乘、懿宽资产、青岛金光紫金、深圳市创新投资、红士创新、国联证券、国信证券、山西证券、中信建投、中国国际金融、华安证券、国泰君安、中原证券、国金证券、西部证券、兴业证券、德邦证券、招商证券、海通证券、浙商证券、华泰证券、华福证券、中金公司、德邦证券、申银万国、西南证券、北京长青基业、中泰证券、金股证券、香港中文大學、 纳弗斯、 阳光保险、石锋资产、通过上海证券交易所上证路演中心参与公司2023年半年度业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2023年8月 |
| 地点 | 苏州工业园区金鸡湖大道1355号国际科技园1期133单元、上海证券交易所上证路演中心 |
| 方式 | 网络会议、上海证券交易所上证路演中心 |
| 公司接待人员名称 | 董事长、总经理：YAOLONG TAN（部分场次）董事会秘书：占一宇（全部场次）财务总监：纪丽丽（部分场次）独立董事：彭思龙（部分场次）星闪产品线总监：郑宇（部分场次） |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **对公司2023年半年度财务状况进行介绍，主要内容为：**公司2023年半年度营业收入2.96亿元，同比下降37,73%，第二季度环比第一季度提升7.90%；归属于上市公司股东净利润3405.14万元，同比下降33.20%，第二季度环比第一季度增加25.68%。2023年上半年研发投入7162.87万元，占营业收入比重24.21%。公司2023年上半年综合毛利率29.08%，较去年同期上升1.13个百分点。**Q&A环节****Q1: 公司的晶圆目前有哪些中国厂商？** **A1:** 目前公司与国内主流晶圆厂均有合作，具体名单请以公司披露文件为准。**Q2: 芯片版图设计板块全年怎么看？****A2:** 目前看整体需求平稳，整体营收利润预计长期处于稳定的状态。芯片版图设计这块儿的业务来源，除了大客户外，我们也在积极主动的跟国内一些头部的半导体设计公司进行合作，另外就是服务公司内部的芯片流片需求以及公司投资的初创公司的流片需求。芯片版图设计业务由于目前较高的行业人员成本，长期看这种模式是具备商业模式上的合理性。**Q3: 能简单描述一下公司所处行业下游需求情况吗？****A3:** 下游需求分别从电力线载波通信、接入网的铜线接入、工业总线和短距无线芯片四个方面。其中，电力线载波通信的下游需求主要来自于国网、南网通信模块招标，目前处在单模向双模的切换周期，所以目前是一个升级替换的需求。接入网的铜线接入的市场，是全球范围内，目前还使用铜线接入的一些国家和地区的升级和替代需求，比如欧洲、非洲、中东东南亚的部分地区。高速工业总线用于工业机器人及伺服电机驱动及自动化生产线及分布式现场IO模块，客户也主要是一些做工控领域的下游的一些公司的相关工业总线芯片的国产替代需求。短距无线的芯片领域，公司星闪芯片的潜在客户主要是一些 IoT的产品的厂商，比如无线的鼠标、键盘、穿戴设备，还有一些车载的，包括终端的车厂、智能座舱的一些生产厂家。**Q4: 请问电力双模芯片下半年出货量怎样，毛利率是否会有所提升？****A4:** 从2022年下半年，国网发布了新的双模标准，公司2023年开始，所有面向国网供应商的出货都切换到双模芯片。2023年第一季度由于处于切换周期，导致营业收入和利润有所下降，进入二季度应该全面恢复，全年来看三季度和四季度应该还有一个量上的提升。每片双模芯片的单片毛利应该会略有提升，叠加因为服务的客户的家数的增加，出货量也会有一个上升。综合后预计在2023年全年来看电力线载波通信的营收和利润应该有所增长。**Q5: 请问星闪芯片的市场规模和首款产品的发布时间？****A5:** 星闪芯片目前已经流片完成了，并在一些阿尔法客户和重点客户做商用评估。整个星闪芯片初期可以对标国内的短距无线市场，市场规模还需等待商用评估结果出来后才好估计。星闪芯片作为新一代短距无线通信芯片，具备低功耗、高速率、低时延、抗干扰等特点，在智能座舱、智能终端、智能家居等场景下有着广泛应用潜力， 2023 年下半年与 IoT 产品客户共同立项进行搭载星闪芯片的高性能无线终端设备的开发。 |

日期：2023年9月1日